

Vertriebsaußendienst (m/w/d)

(2127)

 Standort: Kassel  Anstellungsart(en): Arbeitnehmerüberlassung, Vollzeit  Gehaltsspektrum: 21 Euro pro Stunde
 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Sie interessieren sich für spannende Projekte mit stets neuen Herausforderungen auch aus dem Bereich erneuerbarer Energien und Elektromobilität?

Dann finden Sie Ihren **Traumjob im Vertriebsaußendienst** bei unserem Kunden in **Kassel**.

Ihre Vorteile bei uns:

- Übertariflicher Stundenlohn **bis 21 € fix + Boni 2,5 – 5 % vom Jahresumsatz**
- **Vollzeit**
- **39 Std./Woche** von Montag bis Freitag
- **Sehr hohe Übernahmewahrscheinlichkeit!**
- **Dienstwagen!**
- Eine familiäre Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Bonuszahlungen, wie z.B. Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- bis zu 30 Tage Urlaub
- Wenn Sie Mitarbeiter werben, bekommen Sie von uns **500€ Prämie**
- Persönliche und individuelle Einarbeitung für einen guten Start
- Direkter Ansprechpartner für alle Ihre Fragen
- Kostenfreie medizinische Vorsorgeuntersuchungen
- betriebliche Altersvorsorge

Das erwartet Sie:

- Ausweitung und Pflege der Geschäftsbeziehungen zu bestehenden Kunden, Gewinnung von Neukunden und Key-Account-Betreuung
- Proaktive Steuerung und Optimierung der operativen Tätigkeiten und Prozesse
- Erstellung von Angeboten und deren Nachverfolgung
- Sie berichten direkt an die Geschäftsleitung
- Erkennen und Erschließen von Geschäftspotenzialen
- Fachkompetente Beratung unserer Geschäftspartner in technischen und kaufmännischen Fragestellungen sowie über Einsatzmöglichkeiten unserer Produkte
- Erstellung von Analysen und statistischen Auswertungen
- Vorbereitung, Durchführung und Teilnahme an Messen
- Aktive Zusammenarbeit mit dem Team im Vertriebsinnendienst

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium im kaufmännischen oder technischen Bereich
- Mehrjährige einschlägige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position im Bereich der passiven Bauelemente/Elektrotechnik
- Ein fundiertes technisches Verständnis
- Unternehmerisches und wertebasiertes Denken und Handeln sowie eine leidenschaftliche Kundenorientierung sind für Sie selbstverständlich
- Kontakt- und Kommunikationsfreudigkeit, Durchsetzungsvermögen, Abschlusssicherheit, Flexibilität und Einsatzfreude sowie ein geübter Umgang mit sozialen Medien
- Gute Englischkenntnisse sowie Reisebereitschaft

Klingt interessant?

Dann nehmen Sie jetzt Kontakt mit uns auf.

Wir freuen uns auf Ihren Anruf oder Lebenslauf.

Bewerbungen auch per WhatsApp möglich!

Diese neue Möglichkeit soll den Bewerbungsprozess für Sie noch einfacher und zugänglicher machen.

Um sich bei uns zu bewerben, senden Sie einfach Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, einschließlich Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen, an unsere WhatsApp-Nummer: **01723056631**.

Wir möchten darauf hinweisen, dass der Datenschutz für uns höchste Priorität hat.

Alle über WhatsApp übermittelten Informationen werden vertraulich behandelt und gemäß den geltenden Datenschutzbestimmungen verarbeitet.

Wir sind gespannt auf Ihre Bewerbung und freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

Kontakt Daten für Stellenanzeige

Frau Canan Dasdemir

team-time GmbH
Mündener Straße 13
34123 Kassel
Tel. 0561 / 816429-22
Mail: info@team-time.net

Ist diese Stelle doch nicht das Richtige für Sie?

Dann schauen Sie sich gerne auf unserer Homepage nach weiteren Stellenangeboten um:

www.team-time.net

[WhatsApp: +49 1723056631](https://www.whatsapp.com/business/profile/1723056631)

Abteilung(en): Administration und Sachbearbeitung, Customer Service, Kaufmännisch, Vertrieb

[Impressum](#)