

Regionalleitung (m/w/d) Privatkunden

(1939)

📍 Standort: Kassel, Hessen 📄 Anstellungsart(en): Personalvermittlung, Vollzeit 🗓️ Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Sie begeistern Menschen mit einer hohen Beratungsqualität von Produkten und Dienstleistungen?

Dann finden Sie Ihren **Traumjob bei unseren Kunden in Kassel**.

Ihre Vorteile bei uns:

- **Attraktives Grundgehalt**
- **13. Monatsgehalt**
- Erfolgsabhängige Bonuszahlung
- **Vollzeit 39 Stunden**
- 30 Tage Urlaub
- Vermögenswirksame Leistungen
- Job-Ticket + Job-Rad
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Betriebliche Altersvorsorge
- Flexible Arbeitszeiten
- Eine Unternehmenskultur, die Betriebskindergarten und Ferienbetreuung unterstützt
- Business-Yoga
- Gesundheits-Check sowie Ernährungskurse

Das erwartet Sie:

- **Sie verantworten** die werte- und erfolgsorientierte Führung der Serviceberater, Junior- und Senior-Privatkundenberater und Privatkundenbetreuer in den Filialen. Darüber hinaus führen Sie auch die Vertriebsmitarbeiter der Medialen Beratungsteams und die Kollegen des Marktbüros Privatkunden.
- **Sie vereinbaren** Vertriebsziele mit Ihren Mitarbeitern und übernehmen die qualitative und quantitative Kontrolle der Zielerreichung.
- **Sie stellen** die Einhaltung definierter Qualitätsstandards und die zielorientierte Umsetzung der Arbeitsaufgaben Ihrer Mitarbeiter sowie der Omnikanalstrategie im Privatkundengeschäft sicher.
- **Sie verantworten** gemeinsam mit Ihrer Bereichsleitung den weiteren Ausbau des medialen Vertriebs im Privatkundengeschäft.
- **Sie wirken** bei der Entwicklung und Umsetzung von Maßnahmen zur Erhöhung der Kundenzufriedenheit sowie -bindung in der persönlichen und digital-persönlichen Beratung sowie Kommunikation mit.

Das bringen Sie mit:

- **Sie verfügen** über eine abgeschlossene Bankausbildung und mehrjährige Berufserfahrung in der ganzheitlichen Finanzberatung von Privatkunden (inkl. Wertpapier- und Versicherungsprodukte).
- **Sie haben** die Lehrgangreihe Beraterpass III inkl. des Kompetenznachweises sowie den Entwicklungsweg „Management in Genossenschaftsbanken (MGB) inkl. Leadership/ mittleres Management“ an der Geno Akademie oder eine vergleichbare Weiterbildung absolviert.
- **Sie haben** bereits mehrjährige praktische Erfahrungen in der Führung von (Vertriebs-)Teams gesammelt und zeichnen sich durch eine hohe Vertriebs- und Handlungsorientierung aus.
- **Sie haben** eine ausgeprägte Leidenschaft für den digital-persönlichen Vertrieb und dessen konsequente, zielorientierte (Weiter-)Entwicklung.

Klingt interessant?

Dann nehmen Sie jetzt Kontakt mit uns auf.

Wir freuen uns auf Ihren Anruf oder Lebenslauf.

Bewerbungen auch per WhatsApp möglich!

Diese neue Möglichkeit soll den Bewerbungsprozess für Sie noch einfacher und zugänglicher machen.

Um sich bei uns zu bewerben, senden Sie einfach Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, einschließlich Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen, an unsere WhatsApp-Nummer: **01723056631**.

Wir möchten darauf hinweisen, dass der Datenschutz für uns höchste Priorität hat. Alle über WhatsApp übermittelten Informationen werden vertraulich behandelt und gemäß den geltenden Datenschutzbestimmungen verarbeitet.

Wir sind gespannt auf Ihre Bewerbung und freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

Kontaktaten für Stellenanzeige

Frau Canan Dasdemir

team-time GmbH
Mündener Straße 13
34123 Kassel
Tel. 0561 / 816429-22
Mail: info@team-time.net

Ist diese Stelle doch nicht das Richtige für Sie?

Dann schauen Sie sich gerne auf unserer Homepage nach weiteren Stellenangeboten um:

www.team-time.net

[WhatsApp: +491723056631](https://www.whatsapp.com/business/profile/491723056631)

Abteilung(en): Administration und Sachbearbeitung, Customer Service, Kaufmännisch, Personalwesen, Vertrieb

[Impressum](#)